

Es gibt viele geeignete Software- und Portallösungen auf dem Markt. Aber erst mit dem passenden Partner werden Sie produktiv.

AS/point ist Ihr Partner für die lange Distanz, wenn es darum geht, Sie in IT-Fragen nachhaltig, langfristig und aus einer Hand zu betreuen. Wir begleiten viele Stammkunden über viele Jahre und Wachstumsphasen hinweg und unterstützen Unternehmens- und IT-Leitung bei der Lösung anfallender EDV-Probleme.

AS/point GmbH

Carlstraße 50

D - 52531 Übach-Palenberg

☎ (+49) 0 24 51-49 00-0

✉ info@aspoint.de

www.aspoint.de



Modul Lieferanten-Akte

Business Intelligence



Modul Lieferanten-Akte

„Die Lieferantenbewertung ist eine Methode der Betriebswirtschaft zur systematischen Beurteilung der Leistung von Lieferanten anhand definierter Merkmale. Die Lieferantenbewertung ist Teil des Lieferantenmanagements bzw. der Lieferantenanalyse. Der Lieferantenbewertung folgt eine Klassifizierung der Lieferanten, sowie daraus abgeleitete Konsequenzen.“

Die gestiegenen individuellen Anforderungen der Kunden und der zunehmende internationale Wettbewerb erfordern hohe Flexibilität und Qualität. Deshalb sollten Sie regelmäßig die Leistungsfähigkeit Ihrer Lieferanten bewerten.

Mit **pio BI-Suite Lieferanten-Akte** entscheiden Sie objektiv auf Basis qualitativ gesicherter Daten. Subjektive Einzeleindrücke und Wertungen können dadurch weitgehend vermieden werden. Gleichzeitig hilft Ihnen dieses Verfahren, Geschäftsabläufe zu beschleunigen, Kosten zu senken und die Qualität zu steigern.

Mit der **pio BI-Suite Lieferanten-Akte** legen Sie die Kriterien fest, nach denen Ihre Lieferanten bewertet werden sollen; z.B. Lieferzeit, Liefertreue, Lieferqualität und Lieferflexibilität.

Die Lieferantenbeurteilung erleichtert Ihnen die Auswahl von Bezugsquellen und die laufende Kontrolle bestehender Lieferbeziehungen. Es bietet Ihnen genaue Informationen über die niedrigsten Preise, Zahlungs- und Lieferbedingungen und hilft Ihnen somit, Ihre Wettbewerbsfähigkeit zu sichern.

Die Nutzung des Lieferantenbeurteilungssystems gewährleistet objektivere Bewertung, weil alle Lieferanten nach einheitlichen Kriterien beurteilt werden. Diese könnten z.B. folgende sein:

Preis	Qualität	Lieferung
Preisniveau	Wareneingang	Termintreue
Preisentwicklung	Qualitätsaudit	Mengentreue
TCO	Reklamation	Versandvorschrift
		Bestätigungsdatum

Eventuelle Schwierigkeiten, die bei der Beschaffung auftreten, können Sie schnell feststellen und anhand detaillierter Informationen in Zusammenarbeit mit den jeweiligen Lieferanten beheben.

„Ein **strategischer Lieferant** ist nicht einfach ein vom Volumen her großer Lieferant sondern einer, der zum strategischen Wettbewerbsvorteil des Herstellers beiträgt, beispielsweise durch die Bereitstellung schwer imitierbarer Leistungen.“

Innerhalb der Lieferantenbeziehung sollte man aber auch so „einfache“ Dinge nicht außer Acht lassen, wie: Wer ist mein Ansprechpartner und kann er kompetente Entscheidungen treffen? Wie ist die Erreichbarkeit auf Seiten meines Lieferanten? Ist die Kommunikationssprache geregelt?

Mit den herausgearbeiteten Daten können Sie Geschäftspartner klassifizieren und Entwicklungen effektiv verfolgen. So erhalten Sie wichtige Argumentationshilfen, wenn es beispielsweise um neue Verhandlungen und Vereinbarungen geht.

„Lieferanteverträge haben sehr häufig längere Laufzeiten. Angesichts der Zunahme der sogenannten Konzentration auf die Kernkompetenzen ist ein Bezug auch **strategisch wichtiger Komponenten** durch Lieferanten häufig und bedeutsam.“

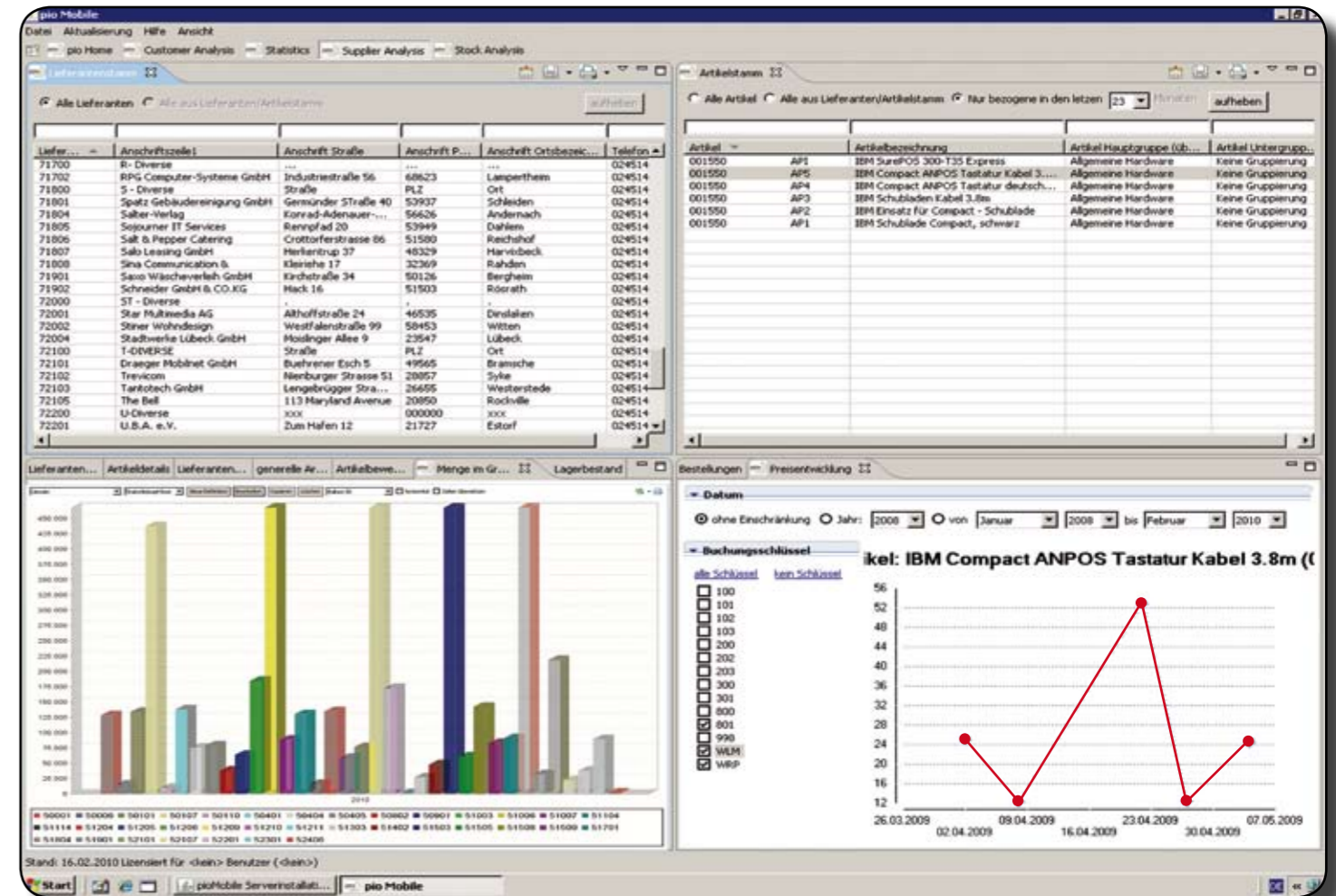
Optimieren Sie mit **pio BI-Suite Lieferanten-Akte** Ihr Lieferantenmanagement.

Bei der Lieferantenauswahl filtern strenge Auswahlkriterien und von Ihnen definierte Abläufe die am besten geeigneten Lieferanten heraus.

Bewertet werden mit Hilfe von **pio BI-Suite Lieferanten-Akte** strategisch wichtige Lieferanten mit hohem Optimierungspotential. Diese Bewertung kann beispielsweise alle sechs Monate erfolgen und gemeinsam mit dem Lieferanten besprochen werden. Daraus können

Optimierungsansätze erarbeitet werden, die den Einsatz von Benchmarks, Balanced Scorecards und Kennzahlen sowohl in Ihrem Unternehmen, als auch bei Ihrem Lieferanten ermöglichen.

pio BI-Suite



Die **pio BI-Suite** umfasst ausser dem Modul Lieferanten-Akte die Module CRM, Lager & Logistik, Liquiditätsplanung, Umsatz-Absatz-Planung, CallCenter und mobile Auftragserfassung.

AS/point beginnt nicht mit der Software, sondern mit dem Zuhören. Wo sind Sie, wohin wollen Sie, wo benötigen Sie Unterstützung? Sie profitieren dabei von den Erfahrungen und dem Know-how, das AS/point in über zehn Jahren als Partner mittelständischer Unternehmen kulminiert hat. Die pio SUITE ist nur eine von vielen Lösungen, die wir Ihnen anbieten können. Mit unseren Produkten und As/point als kompetentem Partner strukturieren Sie ihr Unternehmen effektiv. Von der Installation, Konfiguration, Userverwaltung und Programmierungen bis zu Schulungen für Anwender und/oder Administratoren - die Rundumbetreuung und viele zusätzliche Produkte machen AS/point zu Ihrem Partner für die lange Distanz.

